

Marscheider

Versicherungsmakler GmbH & Co. KG





Marscheider Versicherungsmakler

Sicherheit von Mensch zu Mensch

Unsere Werte

Seit über 25 Jahren beraten wir unsere Kunden in allen Fragen zu Sicherheit und Vorsorge. Unser Handeln ist dabei stets von Ehrlichkeit, Respekt und Fairness geprägt. Der offene Umgang mit unseren Partnern, ob Kunden oder Versicherern, ist für uns selbstverständlich und Grundlage unserer Leistung von Mensch zu Mensch.

Als Versicherungsmakler arbeiten wir unabhängig von fremden Kapitalinteressen und stehen immer auf der Seite unserer Kunden.

Erfahrungsschatz

Für unsere Kunden entwickeln wir individuelle, auf die Bedürfnisse des Kunden zugeschnittene, strategische Lösungskonzepte, die auf Kontinuität setzen.

Dies sind unsere Leistungen als Versicherungsmakler auf den Punkt.

Dank langjähriger Erfahrung setzt das Expertenteam diese Konzepte im Kundensinne erfolgreich um – regional und bundesweit.

Ein Qualitätsmanagement garantiert eine kontinuierliche Weiterbildung sowie ein stets aktuelles Markt- und Branchenwissen.

Fokus

In Zeiten extrem dynamischer Märkte und immer schnellerer Prozesse ist ein effizienter und stets aktueller Versicherungsschutz für die Unternehmen wichtiger denn je.

Wir bieten unseren Kunden eine Expertise und Fachwissen für unterschiedliche Branchen. Im Hause Marscheider finden Sie die richtigen Ansprechpartner.

Den Kundenstamm bilden Unternehmen aller Branchen, Selbstständige, Freiberufler wie z.B. Ärzte, Architekten und Rechtsanwälte sowie kommunale Einrichtungen.

gewissenhaft in der Analyse
klar in der Beratung
kontinuierlich in der Betreuung



Nach langjähriger Tätigkeit als Industriekauffrau im In- und Ausland absolvierte Adelheid Marscheider ab 1989 berufsbegleitend die Ausbildung zur Versicherungskauffrau inklusive der Ausbildereignungsprüfung. Als geschäftsführende Gesellschafterin eines mittelständischen Versicherungsmakler-Unternehmens vertiefte sie ihr Fachwissen und startete mit dem erfolgreichen Aufbau des eigenen Versicherungsmaklerhauses. Dieses wurde im Jahr 2014 in die Marscheider Versicherungsmakler GmbH & Co. KG umfirmiert.

Bereits im Jahr 2002 wird das Unternehmen als eines der ersten Versicherungsmaklerunternehmen nach der DIN EN ISO 9001:2008 zertifiziert.

Marscheider ist Mitglied im Verband Deutscher Versicherungsmakler e.V. (VDVM) und Genossenschaftsmitglied in der VEMA e.G.

Heute gehört das Unternehmen zu den bedeutendsten inhabergeführten Versicherungsmaklern in der Region Franken.

Adelheid Marscheider

Vertrauensvolle Kundenbindungen setzen voraus, dass man seinen Mandanten zuhört und sie versteht

Michael Marscheider begann seine berufliche Laufbahn 2004 mit der Berufsausbildung zum Versicherungskaufmann bei der Swiss Life in der Filialdirektion Bayreuth und ging nach erfolgreichem Abschluss als Angestellter zur Allianz Versicherung in die Agentur Waldfried Reimer.

Berufsbegleitend folgten im direkten Anschluss an die Berufsausbildung konsequente Weiterbildungen im Studium zum Versicherungsfachwirt, Versicherungsbetriebswirt (DVA) und zum Bachelor of Arts (B.A.) Versicherungswirtschaft.

2009 wechselte er zu Marscheider Versicherungsmakler und übernahm hier diverse administrative Aufgaben. Zudem obliegt ihm die Betreuung der Mandanten aus Gewerbe und Industrie. 2016 wurde Michael Marscheider zum Geschäftsführer bestellt.

In seiner Freizeit ist Michael Marscheider sportlich aktiv. Zu seinen Leidenschaften gehören Bouldern und Mountainbiken.

Michael Marscheider



Unterversichert? Überversichert?

Die Risikoanalyse

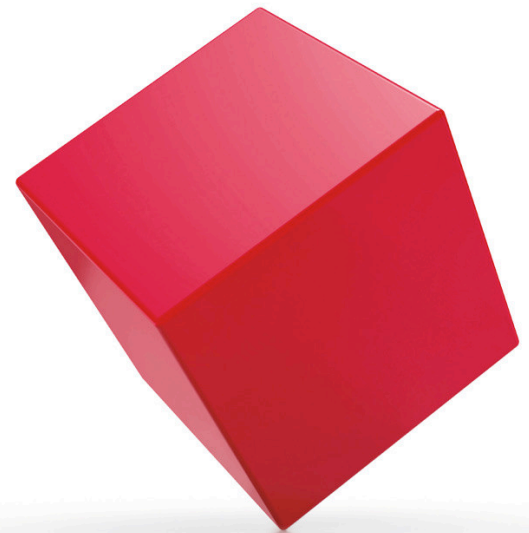
Den Risiko-Status im Einzelfall richtig zu erfassen, ist der Ausgangspunkt unseres Leistungsangebots.

Neben einer Besichtigung des Unternehmens vor Ort analysieren und bewerten wir den Versicherungsbestand nach dem tatsächlichen Versicherungsbedarf, den versicherungswürdigen Risiken, den Versicherungslücken und dem Preis-Leistungs-Verhältnis.

Mit unserem Risikomanagement bieten wir Möglichkeiten zur

- Vermeidung betriebswirtschaftlicher Folgen bei nicht versicherungswürdigen Risiken,
- Verbesserung der Konditionen bei versicherbaren Risiken und
- Gewährleistung des Versicherungsschutzes bei bereits versicherten Risiken (z.B. Brandschutz).

Im Ergebnis ist der Versicherungsschutz Ihres Unternehmens ausreichend, aktuell und kostenoptimiert.

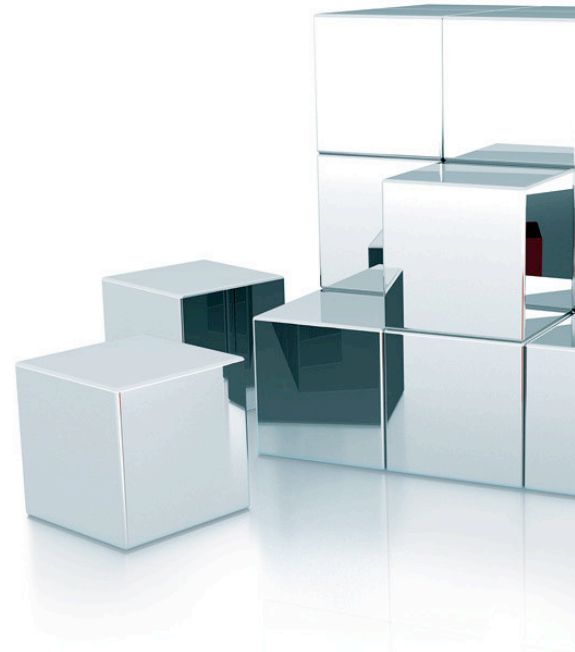


Überfragt?

Das Beratungskonzept

Jede erstellte Risikoanalyse hat zum Ziel, die Lücken und Schwachstellen im Versicherungsschutz des Unternehmens aufzudecken. Wir beraten Sie und besprechen mit Ihnen gemeinsam mögliche und notwendige Verbesserungen, welche wir in einem maßgeschneiderten, auf die Bedürfnisse abgestimmten Deckungskonzept umsetzen. Hierzu filtern wir für Sie den gesamten relevanten Angebotsmarkt und führen die Verhandlungen mit den Versicherungsgesellschaften.

Die systematische, fundierte Markt-Analyse und das Vergleichen der Angebote der jeweiligen Versicherungsgesellschaften erfordern fachliche Qualifikation, Sachverstand und Erfahrung. Unsere Experten lösen diese Aufgaben mit großem persönlichem Einsatz – als wäre es das eigene Unternehmen. Damit hebt sich die Qualität der Dienstleistung entscheidend ab.



Immer ein Neuer?

Die Betreuung

Die Vermittlung von umfassendem Versicherungsschutz zu optimalen Prämien ist unser grundlegendes Ziel. Die kontinuierliche und persönliche Kundenbetreuung ist uns mindestens genauso wichtig. Wir stehen unseren Kunden zuverlässig mit Rat und Tat zur Seite. Sei es bei der Beantwortung individueller Fragen oder mit unserem umfassenden Schadenmanagement.

So garantieren wir z.B. eine ständige Erreichbarkeit 24/7, eine kurze Reaktionszeit und beste Unterstützung bis zur abschließenden Schadenregulierung. Dies ist Grundvoraussetzung für erfolgreiche Geschäftsbeziehungen.

Wir denken voraus. Regelmäßig überprüfen wir den bestehenden Versicherungsschutz unserer Geschäftskunden, um Chancen der Kostenoptimierung jederzeit zu nutzen. Dies geschieht ohne gesonderte Aufforderung und gehört zu unserem Dienstleistungsangebot.



Und die Effizienz?

Optimierungsansatz

Neben der Optimierung des Versicherungsschutzes suchen wir immer die beste Lösung in den Versicherungskonditionen. Mit mehr als zwei Jahrzehnten Unternehmenspraxis kann Marscheider den Erfolg in Zahlen konkret machen:

Im Durchschnitt werden bei Neukunden rund 20 bis 30% Einsparpotenzial pro Jahr realisiert. Kumulieren Sie selbst das Einsparpotenzial verzinst in die Zukunft!

Ihr Nutzen:

- „Externe Versicherungsabteilung“ ohne zusätzliche Kosten
- Ständige Erreichbarkeit
- Fachkompetenz und Zuverlässigkeit
- hohe Produktqualität mit ausgezeichnetem Preis-Leistungs-Verhältnis
- Interessenvertretung gegenüber den Versicherern



Marscheider

Versicherungsmakler GmbH & Co. KG

Pilatus Campus 4a • 91353 Hausen
Tel. 0 9191 - 70 04-0 • Fax 0 9191 - 70 04-29
info@marscheider.de • www.marscheider.de

